

## หลักสูตร กลยุทธ์การจัดซื้อสินค้าต่างประเทศ

วันที่ 23 มีนาคม 2559 เวลา 09.00-16.00 น. โรงแรม Gold Orchid Hotel

### หลักสูตร 1 วัน

เนื่องจากการแข่งขันที่รุนแรงและการพยายามลดต้นทุนหลายๆ ธุรกิจจึงให้ความสนใจในการมองหาแหล่งจัดซื้อจากต่างประเทศ แต่การจัดซื้อต่างประเทศนั้น เป็นเรื่องที่ต้องปฏิบัติจำเป็นต้องมีความรู้พิเศษในการจัดทำเอกสารสำคัญหลายด้าน เนื่องจากมีขั้นตอนปฏิบัติและผู้เกี่ยวข้องหลายฝ่าย เช่น คู่ค้า ธนาคาร ศุลกากร ประกันภัย ผู้ประกอบการขนส่ง จึงเป็นสิ่งจำเป็นอย่างยิ่งสำหรับผู้ปฏิบัติที่จะต้องศึกษากฎระเบียบ เงื่อนไขทางการค้าและการชำระเงินระหว่างประเทศให้ถ่องแท้ มิฉะนั้นแทนที่จะลดต้นทุนอาจกลายเป็นการเพิ่มต้นทุน และเกิดความเสียหายอันคาดไม่ถึงตามมาอีกหลายประการ

### Seminar Topics

เนื้อหาการบรรยาย เวลา 09.00 – 16.00 น.

1. การวางกลยุทธ์และเป้าหมายของการจัดซื้อ (Objective)
2. การสรรหาผู้ขาย (Suppliers/Sources)
3. การกำหนดเรื่องสเปค ตัวอย่าง เสนอราคา และข้อมูลต่างๆ
4. การตรวจสอบสถานะภาพของผู้ขายเพื่อความมั่นใจว่าจะได้สินค้าตามที่ต้องการ
5. การทำสัญญาซื้อขาย ข้อควรระวัง > ทำความเข้าใจความหมายข้อบังคับทางการค้า (Incoterms © 2010)
6. แนวทางในการขอสินเชื่อกับธนาคารพาณิชย์เพื่อสั่งสินค้าเข้า
  - วงเงิน Letter of Credit
  - Trust Receipt (T/R) วิธีการพิจารณาระยะเวลา และวงเงินที่เหมาะสม
  - Shipping Guarantee (S/G)
7. การเลือกวิธีชำระเงินค่าสินค้า(Method of Payment)
  - Letter of Credit
  - Bill for Collection
  - Clean Collection
  - D/P=Document Against Payment
  - D/A= Document Against Acceptance
  - Open Account (O/A)
  - Advanced of Payment
8. การทำประกันภัย
  - การเลือกเงื่อนไขในการซื้อประกันภัย
  - การ Claim ประกันภัย/เอกสารที่ต้องใช้ในการ Claim
  - การ Claim สินค้าไม่ตรงสเปค
  - พิธีการศุลกากรที่เกี่ยวข้อง
  - ภาษีอากรที่ได้ลดหย่อนในกลุ่ม AFTA , FTA
  - การเลือกใช้บริการของบริษัท Shipping

### วิทยากร

### อาจารย์วัชร ปิยะพงษ์

- ที่ปรึกษาธุรกิจต่างประเทศ  
ธนาคาร พัฒนาวิสาทกิจขนาด  
กลางและ ขนาดย่อมแห่ง  
ประเทศไทย
- วิทยากรสถาบันฝึกอบรมการค้า  
ระหว่างประเทศ กรมส่งเสริม  
การค้าระหว่างประเทศ กระทรวงพาณิชย์ ผู้  
พิพากษาสมทบศาลทรัพย์สิน  
ทาง ปัญญาและการค้าระหว่าง  
ประเทศ



## อัตราค่าลงทะเบียน

# หลักสูตร กลยุทธ์การจัดซื้อสินค้าต่างประเทศ

ราคาปกติท่านละ 3,800 บาท + VAT 7% รวมเป็น 4,066 บาท

สมัครก่อนวันที่ 16 มีนาคม 2559 พิเศษ ท่านละ 3,300 บาท (ไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

- เฉพาะนิติบุคคลสามารถหักภาษี ณ ที่จ่าย 3% ได้
- ราคานี้รวมเอกสาร อาหารว่างและอาหารกลางวันตลอดหลักสูตร
- ใบเสร็จค่าลงทะเบียน สามารถนำไปบันทึกหักค่าใช้จ่ายทางบัญชีได้ 200 %

### แบบฟอร์มลงทะเบียน

แบบฟอร์มสำหรับลงทะเบียนเพื่อเข้าร่วมสัมมนา

ชื่อหน่วยงาน / บริษัท.....

ที่อยู่บริษัท.....

1. ชื่อ..... ตำแหน่ง ..... Email .....

2. ชื่อ..... ตำแหน่ง ..... Email .....

3. ชื่อ..... ตำแหน่ง ..... Email .....

โทรศัพท์ ..... ต่อ ..... โทรสาร .....

### บริษัท เพอเฟกท์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

ที่อยู่ 16/54 แขวงสามเตา เขตบางขุนเทียน กรุงเทพฯ 10150

Tel. 02-4646524 Mobile. 085-9386299 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0735553003036

เช็คขีดคร่อมสั่งจ่าย บริษัท เพอเฟกท์ เทรนนิ่ง แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

โอนเงินเข้าบัญชีออมทรัพย์ ธนาคารไทยพาณิชย์ สาขา พุทธมณฑล สาย 4 เลขที่บัญชี 391-211414-7

การแจ้งยกเลิก: ผู้สมัครสามารถที่จะยกเลิกการเข้าอบรมได้ ในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 10 วัน บริษัทฯ จะหักค่าธรรมเนียม ร้อยละ 15 ของค่าสมัคร และในกรณีที่ท่านยกเลิกก่อนวันงาน 7 วัน บริษัทฯ จะคืนเงินร้อยละ 50 ของค่าสมัคร นอกเหนือจากนี้แล้ว บริษัทฯ จะไม่คืนเงินใดๆ ทั้งสิ้น การจองมีผลเมื่อชำระเงินเรียบร้อยแล้วและโปรดפקซ์ใบ Pay-in เพื่อเป็นหลักฐานในการสำรองที่นั่ง

